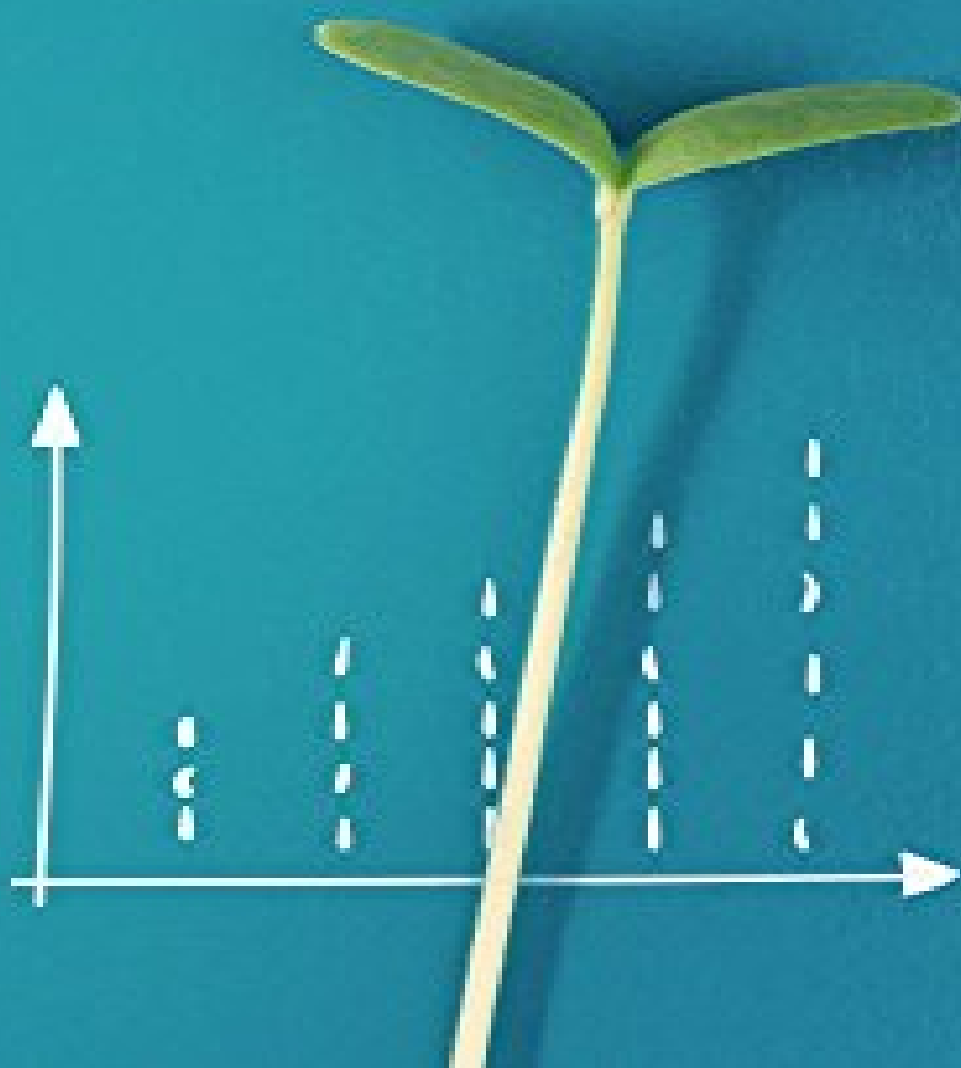


Marcos Mylius

# MENTORING STARTUPS

Como Encontrar, Engajar e Conquistar clientes.  
Dicas de um vendedor a um empreendedor.





## Resumo de MENTORING STARTUPS: Como Encontrar, Engajar e Conquistar clientes. Dicas de um vendedor a um empreendedor

O MENTORING STARTUPS aborda exemplos práticos que ajudam o empreendedor a executar a difícil tarefa de rápido crescimento. Os tópicos estão divididos seguindo a rotina de planejamento e segmentação de mercado através da Engenharia de Valor, da criação das estratégias e atividades para a geração de demanda e o processo de venda. Este livro serve tanto a empreendedores iniciantes quanto experientes, seja para criar sua primeira máquina de vendas, seja para revisar pontualmente suas estratégias comerciais, através da experiência do autor em processos de vendas complexos em multinacionais. Este não é um livro de prateleira, este é um livro para fazer anotações, testar estratégias e usar os diversos templates oferecidos. Conheça as principais estratégias para diferenciar sua oferta e criar uma máquina de vendas de valor!

[Acesse aqui a versão completa desta leitura](#)